

◀「北海道事業承継セミナー」企画▶

日本M&Aセンター様他の協賛を得て、オンラインでセミナーを開催

2019年の帝国データバンク調査によると、後継者不在の企業は約27万5000社(全国・全業種)[※]の約65.2%に当たる約18万社。北海道の後継者不在率は72.9%となり、調査開始以来、一貫して他のエリアと比較して最も高くなっています。

※2019年10月時点の企業概要データベース「COSMOS2」(約147万社収録)及び信用調査報告書ファイル(約180万社収録)をもとに、2017年以降の事業承継の実態について分析可能な社数

地域の企業の存続は、雇用や納税にも関わる大きな問題であり、早急かつ丁寧
に解決していく必要があります。

事業承継には大きく「親族承継」と「社員承継」と「M&A」といった3つの手法があります。それぞれの手法を理解し、よりよい事業承継を実現するためには、正しい情報を知る必要があります。今回は北海道経済産業局、北海道、北海道新聞社が主催となり、M&Aを主として事業を展開されている日本M&Aセンター様にご協賛いただき、セミナーの開催が実現しました。

セミナーでは、青山財産ネットワークス様、日本M & Aセンター様、バトンズ様よりそれぞれの視点で、事業承継についてご講演いただきました。さらに、実際に事業承継を経験されたお二人に体験談をお伺いしました。

当初はリアル開催を予定していましたが、新型コロナウイルス感染拡大により、**完全オンライン開催での実施**となりました。集客に不安はあったものの、**オンライン**となったことで、**遠方からも多数ご参加いただくことができました。**

参加者からは「今後も事業承継のセミナーがあれば、ぜひ参加したい」「もっと具体的事例を聞いてみたい」との反響の声がありました。

(本社営業局 野島隼人)

(2020年11月21日 朝刊 全道版 全15段)

POINT!

*** オンラインでのセミナー開催など、北海道の事例を交えながら、発信することが可能です。**

◆お問い合わせ／北海道新聞社営業局（TEL011-210-5713）または 各支社営業部へ（2020.12）

[illegible]

**経営者の皆様に寄り添い、
「最高の M&A」を支援します**

M&Aのゴールは、「成約」ではありません。

経営者はもちろん、家族や従業員、取引先など
全ての人が幸せになるために、成約の「先」まで見据えたM&A。
そんなM&Aを、私たちは「最高のM&A」と呼んでいます。

つなぐ力、こたえる情熱。

私たち日本M&Aセンターは、全員がこの情熱を胸に
全国いつでもサポートします。

**札幌営業所にて
無料 経営相談受付中!**

北海道の地域経済を全力で守り、一丸となって盛り上げていくため。
北海道の地域経済に精通した専任のコンサルタントが札幌に常駐しています。
このコロナ禍をどう乗り越えていくか、共に考えていきましょう。

専任の
コンサルタントが
札幌に常駐!

日本M&Aセンターは、コロナ禍という非常事態だからこそ、
企業は、次の世代に継ぐパートナー候補を検討すべきだと考えています。
一人に経営者や弁護士、北海道の地域経済を専門に、支援できるM&A。
札幌営業所では、無料経営相談を受け付けていますので、
お気軽にご相談いただければ幸いです。

日本M&Aセンター 札幌営業所長 金子 義典



**日本M&Aセンター
札幌営業所**

〒060-0042 北海道札幌市中央区南一条西4丁目4番1号
関いぬむすびビル 日本M&Aセンター 札幌営業所
TEL: 011-522-6173

**【東証1部上場】M&A成約実績 No.1
㈱ 日本M&Aセンター**

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-8-2 丸の内ビルディング24階
TEL: 03-5220-5454 | <https://www.miba-on.com.jp/>

